

確実に外国人人材を採用するためのご案内

株式会社マリモホールディングス
国際人事部



本事業に対する想い

- 2014年に自社で雇用する海外人材を求めてある国の地方都市に行き、その地で「日本で働くこと」に憧れる優秀な若者と多く出会いました。

しかし以下のような理由で日本への就業が叶わない現実がありました。
「経済的事情」「情報不足」「機会（縁）に恵まれていない」

今でも『日本で働く事が夢です』と私達に語る若者は少なくありません。

-
- 現在、日本企業は人材難に見舞われており、人材不足により企業の生産性には大きなマイナスの影響を与えています。しかし「どのようにして優秀な人材を採用すればよいのか分からない」といった人事担当者の声を聞きます。

我々は問題を抱える両者の想いを“つなげ”

「海外に住む若者の夢を叶えること」

「日本企業の更なる発展」

を使命として、この事業に取り組んでいます。



IT・建築人材難を乗り切るために

現在、日本の技術系人材の有効求人倍率は過去に例がない高さに推移しています。

採用活動をして、採用できなければ、求人広告費、人事の人件費、移動交通費等、全ての費用が無駄な費用となり、人がいない為にビジネスチャンスの機会損失につながったという話を多く聞きます。

また、最近はこのような採用難から文系人材に技術を教えて技術者に育てる動きもあります。しかし、技術者に育つ確率は低いと聞きます。

職種	2019年7月		2019年8月		2019年9月	
	求人倍率	前年同月差	求人倍率	前年同月差	求人倍率	前年同月差
全体	2.48	▲ 0.03	2.79	▲ 0.01	2.69	▲ 0.02
営業系	2.25	▲ 0.22	2.61	▲ 0.08	2.56	▲ 0.08
企画・管理系	2.01	0.04	2.19	0.04	2.14	0.06
技術系（IT・通信）	9.73	1.67	10.83	1.12	10.33	0.50
技術系（電気・機械）	4.29	▲ 0.22	4.94	▲ 0.25	4.63	▲ 0.30
技術系（メディカル）	1.70	▲ 0.37	1.92	▲ 0.33	1.78	▲ 0.23
技術系（化学・食品）	1.34	0.04	1.54	0.08	1.48	0.03
技術系（建築・土木）	5.49	0.83	6.04	0.87	5.86	0.86
専門職	6.99	0.52	7.91	0.60	7.43	0.18
クリエイティブ系	1.70	▲ 0.57	1.90	▲ 0.53	1.88	▲ 0.37
販売・サービス系	0.98	▲ 0.20	1.20	▲ 0.11	1.08	▲ 0.19
事務・アシスタント系	0.29	0.05	0.31	0.03	0.29	0.02

引用：doda転職求人倍率レポート（2019年10月）

採用難の日本の学生で苦労するよりも競合が限りなく少ない、優秀な海外の理系大学生に日本語を教育し、無駄費用の削減と理系人材の採用確率の高い人材紹介をご提案します。ミスマッチを極力回避できるプログラムにて見えない費用も含めた費用対効果を高めます。

当社のサービスについて

当社のサービスを簡潔に言えば

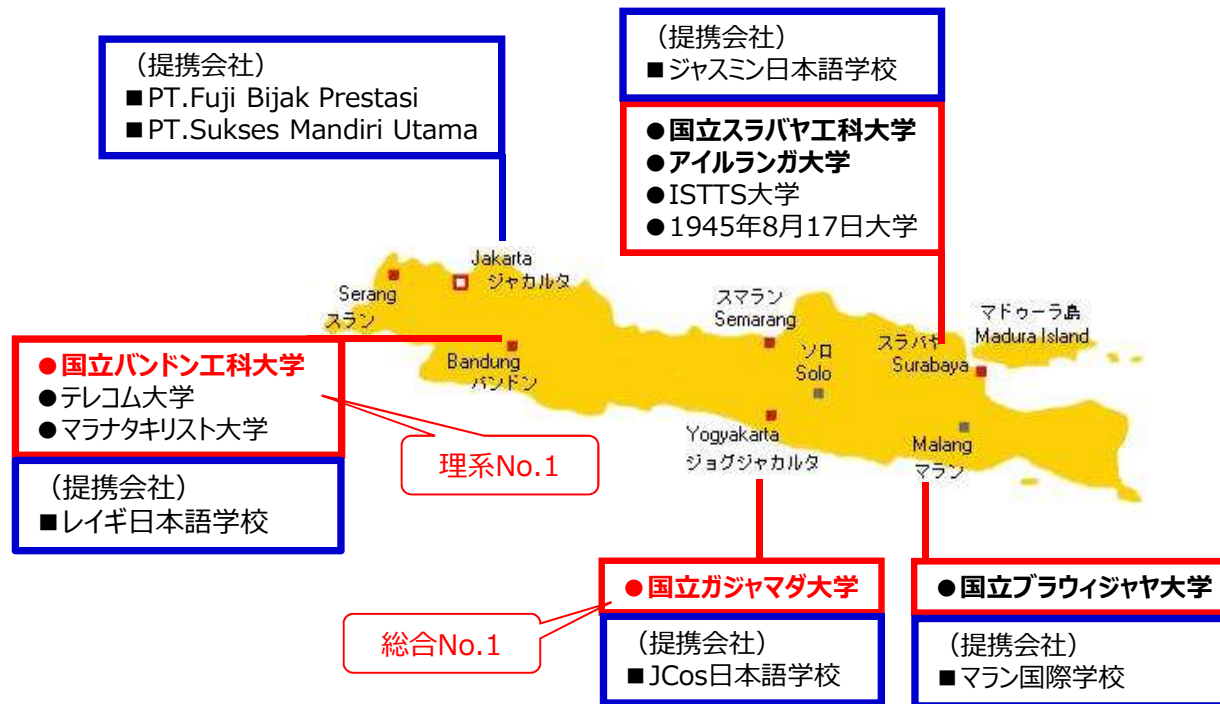
- ①インドネシアの上位校のIT・建築学生を厳選した上で紹介します。
- ②ミスマッチ低減の為、面接に加えインターンシップで採用判断できます。
- ③内定後、弊社が管理し現地で日本語教育を実施します。
- ④貴社の労力を極力低減した形で入社までのサポートをいたします。



インドネシアのIT・建築人材について

インドネシア (IT・建築学科)

インドネシア共和国の人口は、2億6千万人を超え世界第4位の人口を有し、かつ平均年齢は29歳と若年層人口が他国と比べ圧倒的に多いため、優秀な若者を長期・安定的に採用することが出来る。また、大の親日国家で、人材は真面目で、親しみやすく日本人との相性も抜群に良い。英語が使える学生が多い。



世界大学ランキング

全世界TOP	大学名
24位	東京大学
38位	京都大学
56位	東京工業大学
189位	早稲田大学
254位	ガジャマダ大学
303位	インドネシア大学
313位	バンドン工科大学
321位	広島大学
501~550位	アイルランガ大学
571~800位	岡山大学
751~800位	東京理科大学
751~800位	スラバヤ工科大学
801~1000位	ブラウウィジャヤ大学
1000+	青山学院大学

※ムスリム（イスラム教徒）の場合以下の注意が必要

- 1日5回、1回あたり10分のお祈りの時間が必要（就業中は昼食時含め3回）
- お祈りの場所の提供が必要（誰もいない囲まれた空間であればOK）
- 豚肉を食べてはいけない、アルコールも飲んではいけない

※出典：Quacquarelli Symonds
イギリスの大学評価機関

インターンシップのメリット

悩ましい“雇用リスク”の低減が最大のメリットです。

■ 実際の人物や“働きぶり”がわかり、**ミスマッチ**が防げる。

※外国人材は日本人材より、高低差が激しい。

■ 求職者も仕事のイメージが明確にできる。

■ 求職者1人に対して1社のみ紹介。

■ 社内のグローバル感醸成に役立つ。

■ 日本人社員の外国人社員に対する抵抗感の減少。



インターンシップ費用概算（東京の場合）

商品名	金額	概要
航空券	¥71,450	最安値(時期により変更あり)
住居費	¥50,000	シェアハウス(場所により変更あり)
交通費	¥1,600	
着任一時金	¥10,000	日用品購入費としての一時金
生活費 (¥2,000 × 出勤日数)	¥30,000	3週間分(出勤: 15日間)
通信費	¥3,000	
VISA費用	¥2,640	
損害保険	¥5,100	
合計	¥173,790	

貴社の労力を極力低減

貴社で行って頂く事

① 弊社顧問の行政書士に対象人物のVISA取得可否判定。

② 書類選考

- ・メールにて、推薦者の書類と自己紹介動画を送付いたします。

③ 面接日時調整

④ 面接日当日

- ・オンラインで、貴社採用担当様に面接を実施していただきます。
その際、通訳として弊社担当が立ち合います。

⑤ インターンシップ時期確定

⑥ 短期VISA取得

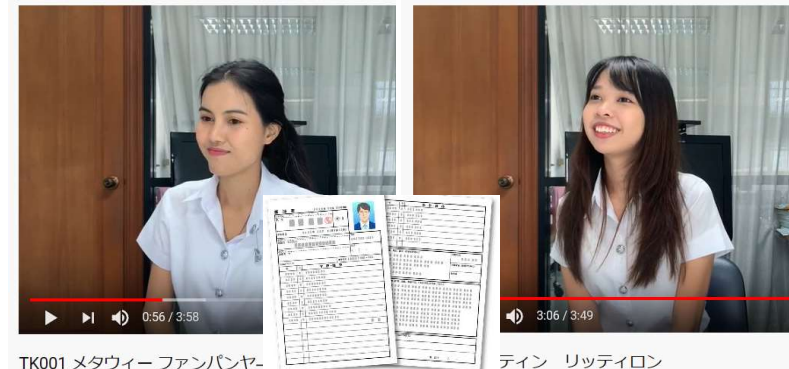
- ・短期ビザの取得等については、弊社にて対応いたします。

⑦ インターン受け入れ前の準備

- ・ご自宅(レオパレス)・航空券・新幹線等・海外傷害保険・携帯電話等は弊社にて対応いたします。

⑧ 空港への迎え、入居

- ・当日は、弊社担当が空港まで迎えに行き、入居の立ち合いをいたします。



貴社の労力を極力低減

貴社で行って頂く事

⑨インターンシップ前研修

- ・弊社担当が、日本での礼儀・マナー等を1～2日間でレクチャーいたします。

⑩インターンシップの実行

- ・貴社にてインターンシップの内容、実行をお願いします。
- ※別途費用で通訳者同行可能

⑪インターンシップ中ヒアリング

- ※弊社担当が、最低2回の面談を実施します。
- ※ご担当者様に適宜、状況の確認をさせていただきます。

⑬最終判断をお願いします。

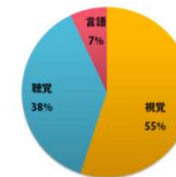
⑭内定承諾後、現地で日本語教育開始

⑮入社までのご相談に応じます。

- ※入社時の空港送迎、入社日同行は弊社で行います。
- ※住居手配についても弊社で準備可能です。
- ※VISA取得等のご相談に応じて別料金でご協力させていただきます。

ビジネスマナーの基本

(1) 第一印象の重要性
第一印象を払拭するのは難しい(特に接触頻度の低い相手)



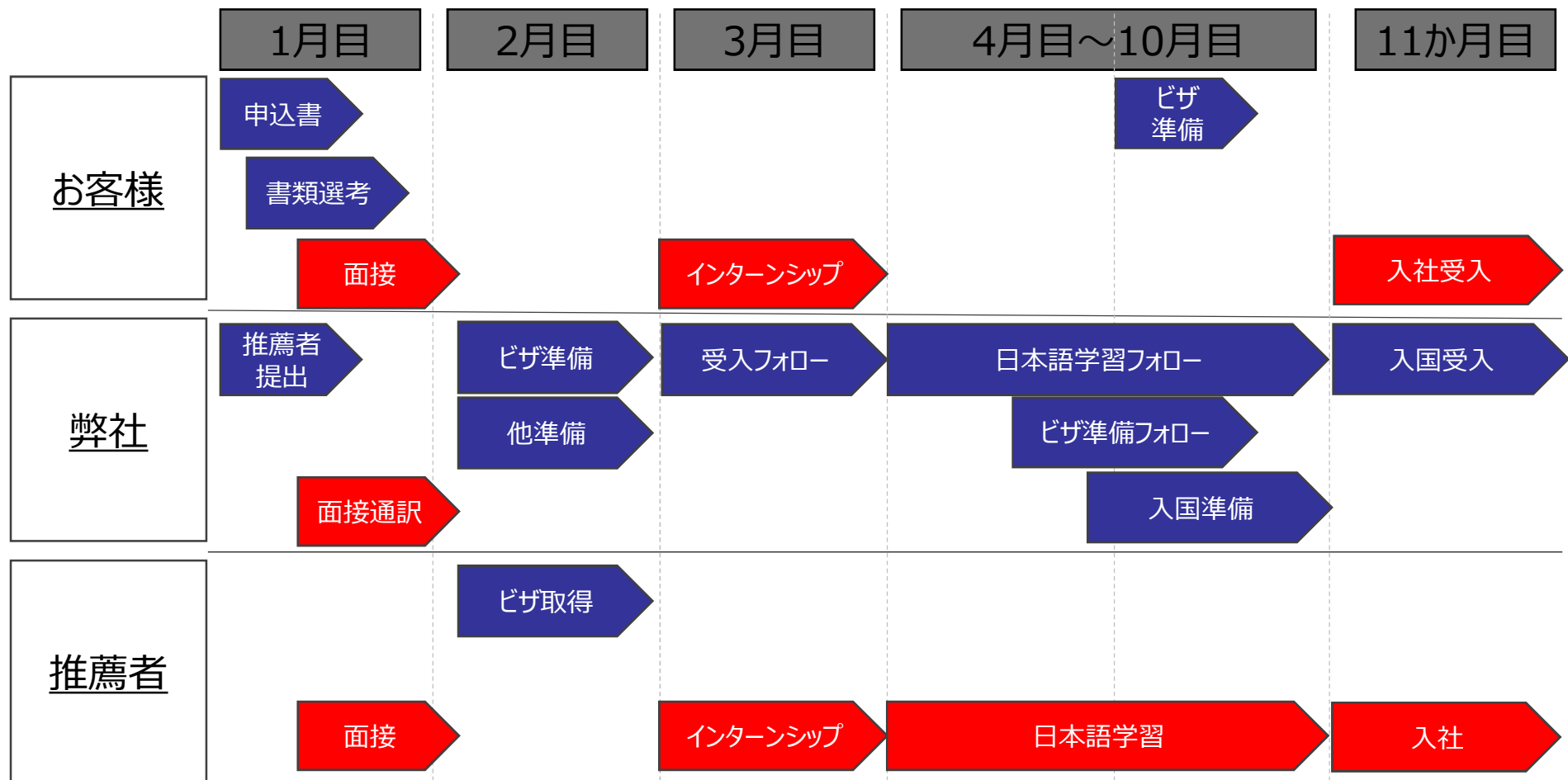
メラビアン法則

- ・第一印象は出会って数秒で決まる
- ・初対面時、言語、視覚、聴覚で矛盾した情報が与えられたときに優先されるのは視覚が55%、聴覚が38%、言語が7%

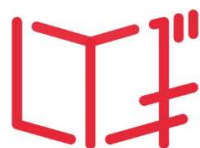
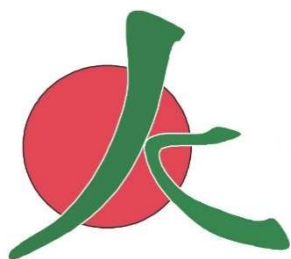


弊社提携日本語スクールで日本語を学ぶ
TOP校バンドン工科大学のIT学生

導入時のスケジュール（例）



日本語強化プログラムについて



REIGI
JAPANESE CENTER
レイギ日本語センター



日本語教育費用としてN 3までの学校費用（6カ月20万円）を前受で頂きます。

本教育金は学生が万が一入社に至らなかった場合は全額弊社で負担させて頂き、全額返金させて頂きます。

IT・建築人材のご紹介プラン

※理論年収280万の場合

基本
プラン

完全成功報酬 98万円 理論年収×35%

◆上記価格には入国時の諸手続き（空港送迎・生活オリエンテーション・口座開設・住所登録等）代行も含まれます

オプション

インターンシップ 28万円 理論年収×10%

他社様との比較

	A社	B社	マリモ
紹介料 (理論年収×%)	25%	30%	35%
面接立ち合い	×	×	●
日本語教育プログラム	×	×	●
インターンシップ (オプション)	×	×	●
生活オリエンテーション	×	●	●
空港送迎	×	●	●
住所登録	×	×	●
口座開設	×	×	●

※弊社のサービスには「採用～入国後の手続き」までのサポート（相場：15～20万円）
が全て含まれております



空港送迎



生活オリエンテーション



ビジネスマナー研修

株式会社マリモホールディングスについて

■グループ事業内容

分譲住宅の企画・開発・設計・監理・販売
不動産流動化事業、海外分譲マンション事業
海外人材職業紹介事業など

■創業：1970年（設計事務所としてスタート）

■資本金：1億円 / グループ従業員数：462名

■グループ売上高：800億円（2020年7月期）

■職業紹介事業許可番号：34-コ-300454

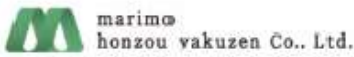
■労働者派遣事業許可番号：派 34-300920

■国内事業所：広島本社、東京支店、甲信越支店、関西支店、中部支店、九州支店

■海外事業所：上海市、蘇州市（中国）、マニラ（フィリピン）
クアラルンプール（マレーシア）

■国内グループ会社



 株式会社マリモ	 マリモ・アセットマネジメント株式会社	 株式会社マリモハウス	 株式会社マリモ本草薬膳
 株式会社マリモコンサルティング	 株式会社GMアソシエ	 株式会社ユーリックホーム	 株式会社マリモ・グローバル・テクノロジー